

**Berufs-  
begleitend  
weiterbilden!**



## Psychologische Verkaufsstrategien - Mikro-Zertifikat

### Ein kurzer Überblick

Der Kurs behandelt psychologische Verkaufsstrategien, Kundenbedürfnisse und Kundenmotive. Sie erhalten wertvolles Wissen zur Rolle von Emotionen im Verkauf, zur Preispsychologie und zu Preisverhandlungen.

### Kursinhalte

- Psychologische Verkaufsstrategien
- Kundenbedürfnisse und Motive
- Emotionen im Verkauf
- Preispsychologie und Preisverhandlungen (Dynamic Pricing, Brain-Pricing, Behavioral Pricing)
- Kundenbeeinflussung
- Kommunikation im Verkauf (verbal und nonverbal)

### Teilnahmevoraussetzungen

Sie benötigen keine speziellen fachlichen Voraussetzungen.

Allen Interessierten stehen wir in einem persönlichen Gespräch zur Abklärung ihrer individuellen Teilnahmevoraussetzungen zur Verfügung.

### Zielgruppe

Einsteiger, die einen kompakten Einblick in das Thema Verkaufspsychologie und Kommunikationstechniken suchen

Aufstrebende Mitarbeiter, die ihr Wissen und ihre Fähigkeiten im Verkaufsbereich vertiefen möchten

Menschen, die ihre Kompetenzen in der modernen Arbeitswelt steigern wollen: Fähigkeiten im Verkauf verbessern, um in der modernen Arbeitswelt

Kursnummer

BA-4021

Teilnahme

online

Beratung und Anmeldung

Telefon: 04161 5165-89

E-Mail: [akademie@ibb.com](mailto:akademie@ibb.com)

Die nächsten Starttermine

06.05.24 - 19.05.24      03.06.24 - 16.06.24

01.07.24 - 14.07.24      05.08.24 - 18.08.24

02.09.24 - 15.09.24      07.10.24 - 20.10.24

Und 2 weitere Starttermine verfügbar

Trainingsdauer

50 Stunden (Zugang 365 Tage)

Teilnahmegebühr

ab 299,00€



## Berufs- begleitend weiterbilden!



erfolgreich zu sein

Nachwuchsführungskräfte, die grundlegende betriebswirtschaftliche Zusammenhänge im Verkauf besser verstehen möchten und sich auf eine Führungsposition im Verkauf vorbereiten

Personen, die ein praktisches Nachschlagewerk zu Verkaufspsychologie und Kommunikationstechniken benötigen

### Ihre Vorteile

- Umfassende praxisnahe Skripte und zahlreiche multimediale E-Learning-Einheiten für einen nachhaltigen Wissenstransfer
- Gezielte Weiterbildung auf Abruf
- Kurz und knackig – innerhalb einer Woche haben Sie Ihr Mikro-Zertifikat
- Von Grund auf für erwerbstätige Personen erstellt
- 100 % online und ohne Präsenz
- Online-Abschlussprüfung – jederzeit und ohne Voranmeldung
- Anmeldung und Start jederzeit möglich
- Individuelles Lerntempo ohne zusätzliche Gebühren bei längerer Studiendauer
- Hervorragender persönlicher Support
- Multimediale Lehrinhalte mit hoher Praxisrelevanz

### Herausgeber:

IBB Institut für Berufliche Bildung AG  
Bebelstr. 40  
21614 Buxtehude

Telefon: 04161 5165-89  
E-Mail: [akademie@ibb.com](mailto:akademie@ibb.com)

### Vorstand

Katrin Witte (Vorsitz)  
Lea Tornow  
Sabine Ulrichs

Aufsichtsratsvorsitzende  
Sigrid Baumann-Tornow



ibb.weiterbildung



IBB\_AG



pages/ibbbusinessakademie



company/ibb-business-akademie

